

México D.F. a 3 de Abril de 2017

Número: 069407

Con fundamento en lo dispuesto por los numerales 1, 2, 4, 14, 17, 26 y Anexo K de las Reglas de Operación del Fondo Nacional Emprendedor para el ejercicio fiscal 2016, publicadas en el Diario Oficial de la Federación el 30 de diciembre de 2015 y en apego a lo dispuesto en la Convocatoria 4.a Formación Empresarial para MIPYMES (Septiembre 2016), se expide:

VALE CANJEABLE a favor de:

JOSE DE JESUS GOMEZ LOZANO

Con los siguientes datos de identificación:

RFK	Representante Legal	Folio de solicitud	Monto comprometido
GOLJ820520328	JOSE DE JESUS GOMEZ LOZANO	FNE-160902-C4-1-00305476	\$ 12,834.00

Código de solución	Cantidad	Monto de apoyo del INADEM	Nombre del proveedor
3081	1	\$ 29,946.00	INTEGRA CRECE Y GANA SC

Nombre de la solución: "PROFESIONALIZACIÓN EMPRESARIAL Y GERENCIAMIENTO EN VENTAS AL POR MENOR"  
DIRIGIDO A MICRO-EMPRESAS

Descripción de la solución: El presente proyecto está enfocado hacia todas aquellas empresas que tienen un punto de venta, con este programa se le ayudará al empresarios a lograr y profesionalizar las técnicas de venta y atención y servicio al cliente para tiendas minoristas que será capaz de aplicarlas con sus visitantes o clientes de su negocio y determinar quién es su mercado objetivo ideal, se definirán áreas de responsabilidades, comportamientos, aplicación del método 5s, se le orientará en temas de reclutamiento, selección y contratación de personal proporcionándole todas las herramientas adecuadas y prácticas, que como resultado obtendrá incremento de la productividad en la empresa, así como formar y entrenar a los trabajadores para obtener mejores habilidades técnicas empresariales, entre otros conocimientos, basados en una metodología diseñada especialmente para el sector comercio al detalle, con la finalidad de que sea una empresa rentable por medio de una consultoría in situ, que consta de 2.5 hrs semanales por 6 meses, con 3 fases fundamentales, la 1ra fase es un diagnóstico situacional para conocer el estado en que se encuentra la empresa donde las áreas diagnosticadas son: Mercadotecnia, Ventas y servicio al cliente, Mejora en los procesos y Formación de capacidades administrativas, contables y legales de la empresa, derivado del resultado del diagnóstico un consultor especializado en sector comercio genera una propuesta de mejora "2a fase" donde consultor-empresario se ponen de acuerdo para determinar las actividades, quienes serán los involucrados por parte de la empresa y los tiempos e implementación, En la 3ra fase se realiza una evaluación de las áreas impactadas, se presenta un informe de cierre final para determinar los impactos cualitativos y cuantitativos y por último el empresario realiza una encuesta de satisfacción para evaluar los servicios que recibió.

Código de comprobación del INADEM:

Cadena 069407|2017-04-03 10:53:21.401-0500|FNE-160902-C4-1-  
00305476|INADEM=29946|PRIVADO=12834  
Sello digital: ATfs1bb0hwGMVuXjeVV967sw+rxB/RCH9bmiEoldahKqgMHwT1+OqqSq6nz5tswwjDBeeazGKS

México D.F. a 3 de Abril de 2017

Número: 069407



Con este código podrás acceder al Sistema Emprendedor para consultar y canjear este vale.

Para acceder desde un teléfono inteligente:

- (1) Es necesario que primero inicies sesión desde tu teléfono en:  
[www.sistemaemprendedor.gob.mx/emprende](http://www.sistemaemprendedor.gob.mx/emprende)
- (2) Escanear el código desde tu teléfono.

<http://www.sistemp.inadem.gob.mx/emprende/#/canjearVale/415466736c62626f6877474d5675586a>